

Η **peopleatwork**-hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εταιρία εμπορίας βιομηχανικών και λοιπών εργαλείων, με έδρα την **ανατολική Θεσσαλονίκη**. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας του νέου καταστήματος της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης στελέχους πωλήσεων

STORE SALES MANAGER

(κωδ STM-26)

Το έργο: Η αποτελεσματική οργάνωση, διαχείριση και λειτουργίας του εμπορικού καταστήματος

Προσόντα:

- Επιθυμητές σπουδές σε τομείς όπως Εμπόριο, Πωλήσεις, Οικονομικά, Marketing ή Διοίκηση επιχειρήσεων
- Εμπειρία διοίκησης πωλήσεων καταστημάτων και συντονισμού ομάδας πωλητών, τουλάχιστον για 5 χρόνια.
- Πολύ καλή εμπορική αντίληψη
- Πολύ καλή γνώση χειρισμού υπολογιστών (MSOffice) και υψηλό επίπεδο χρήσης Excel, καλή γνώση ERP
- Καλή γνώση της αγγλικής γλώσσας.
- Πολύ καλή ικανότητα διαχείρισης, κατανόησης και ανάλυσης αριθμητικών δεδομένων, εμπορική αντίληψη
- Ευελιξία στην επίλυση προβλημάτων, με προληπτική (proactive) προσέγγιση και στάση
- Ικανότητα προσαρμογής στα απαιτούμενα ωράρια συνεχούς λειτουργίας εμπορικού καταστήματος
- Προσανατολισμός στην επίτευξη αποτελεσμάτων και στόχων.
- Εξαιρετικές επικοινωνιακές δεξιότητες για τη διατήρηση ποιοτικών σχέσεων συνεργασίας με τους συναδέλφους και τους πελάτες
- Ικανότητα αποτελεσματικής δραστηριοποίησης με αυτενέργεια και περιορισμένη εποπτεία, ικανότητα συντονισμού και διοίκησης εμπορικής ομάδας καταστήματος
- Εχεμύθεια, και επαγγελματισμός

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Ολες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.